



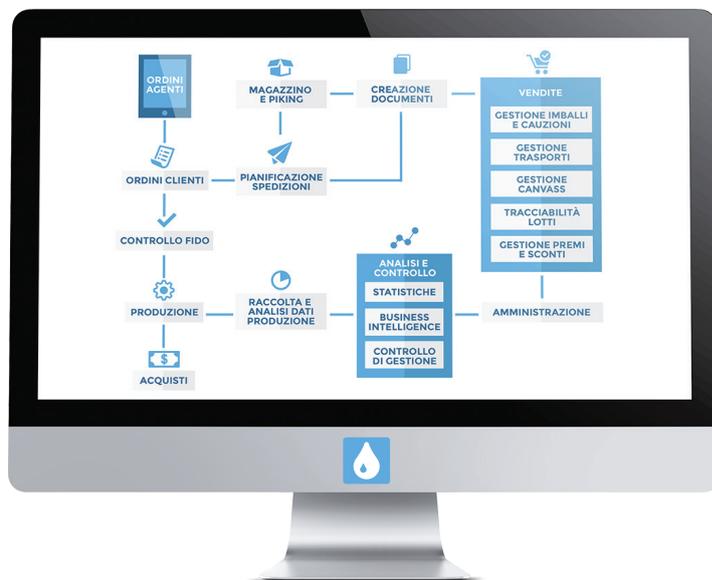
## IL SOFTWARE GESTIONALE AD HOC PER IL BEVERAGE

La soluzione software per la gestione integrata di aziende di Imbottigliamento. E' studiato e sviluppato per le aziende che operano nel settore della imbottigliamento Acque Minerali e produzione di Bibite, Bevande e Succhi.

## UN SISTEMA COMPLETO E FLESSIBILE PER IL SETTORE BEVERAGE

Aqua è il punto di incontro di più eccellenze. La piattaforma applicativa Ad Hoc Revolution e Ad Hoc Enterprise, sviluppate dal gruppo Zucchetti, da un lato; dall'altro, l'esperienza di Infoservice negli ambienti del Beverage.

Aqua è un prodotto capace di dare soluzione a tutte le esigenze del settore. Punti di forza del prodotto? **Flessibilità, scalabilità, rapidità di avviamento, personalizzazione ed estendibilità** verso necessità specifiche della singola impresa, con costi e tempi di avviamento contenuti.



ahr  
ad hoc revolution

ahe  
ad hoc enterprise

I moduli, specializzati per il settore del beverage, offrono soluzioni misurate in base al grado di complessità gestionale dell'azienda.

### **GESTIONE CAUZIONI**

E' l'elemento principale del sistema. Prevede la gestione completa e diversificata delle cauzioni, dei vuoti e dei pallet. Il modulo consente il controllo per ogni cliente o fornitore della situazione vuoti con la gestione sia a quantità che a valore e gestisce in automatico la fatturazione immediata o posticipata di addebito degli importi cauzionali.

### **CANVASS**

Il sistema permette di gestire periodi promozionali (come il "10+1") applicabili sia a singoli articoli che a gruppi merceologici.

### **TRASPORTI**

Il modulo consente di calcolare automaticamente le spese di trasporto da addebitare al cliente. Inoltre determina il costo delle spedizioni, e consente di ottenere il margine di contribuzione dei trasporti per singola fattura.

### **PANNELLO SPEDIZIONI**

Il modulo facilita la consultazione e la pianificazione delle spedizioni. Permette la visualizzazione globale su un pannello in stile calendario/agenda di tutte le spedizioni da effettuare.

### **TRACCIABILITÀ DEI LOTTI**

La procedura permette di tracciare i lotti del prodotto dall'ingresso in magazzino alla vendita. Sono previste stampe di controllo che permettono di visualizzare l'inventario fisico del magazzino, le schede-lotto, i lotti in scadenza e la rintracciabilità.

### **BUDGET E CONTROLLO DI GESTIONE**

Budget delle Vendite, degli Acquisti, Budget Economico, Budget Finanziario. I moduli di Budget rientrano tra gli strumenti fondamentali di programmazione e controllo dell'azienda. Attraverso la definizione del Budget delle Vendite è possibile ottenere, sfruttando il Modulo Produzione, il Budget degli Acquisti e quindi il Budget Economico e Finanziario.

### **FIDO E RISCHIO DEL CLIENTE**

La gestione prevede, in fase di caricamento documento, il controllo immediato del fido cliente. Se il cliente risulta fuori fido, il documento può essere bloccato.

### **TITOLI DI PAGAMENTO**

Gestione integrata degli assegni, con possibilità di avere un brogliaccio scadenze, un estratto conto per cliente, etc...

### **RACCOLTA E ANALISI DATI DI LINEA**

La rilevazione dati consente l'acquisizione delle informazioni di avanzamento dai reparti in cui si generano. Ciò consente di tenere aggiornata la situazione dei processi produttivi permettendo un intervento delle funzioni aziendali preposte per la definizione delle azioni correttive appropriate

### **GESTIONE CHEP PALLET**

Il Modulo consente la gestione delle pedane di tipo CHEP, quindi la loro tracciabilità e le dovute comunicazioni periodiche al fornitore CHEP

### **PICKING E MAGAZZINO**

La gestione automatizzata del Magazzino (MyWare) permette l'automatizzazione della preparazione e caricamento merci da consegnare ai clienti.

### **PREMI ATTIVI E PASSIVI**

Il sistema determina il raggiungimento degli obiettivi di clienti o fornitori elaborandone i relativi contratti, ed emette automaticamente le note di credito. I premi possono essere determinati in funzione a innumerevoli variabili. Il sistema permette di ottenere, sulla base di tali elaborazioni, il prezzo netto di vendita.

## DEPOSITI REMOTI

Questo modulo consente ad un deposito remoto di effettuare tutte le operazioni di vendita o di gestione magazzino relative al proprio parco clienti o articoli, attraverso un collegamento al sistema centrale. Se il cliente risulta fuori fido, il documento può essere bloccato.

## PREZZO UNITO

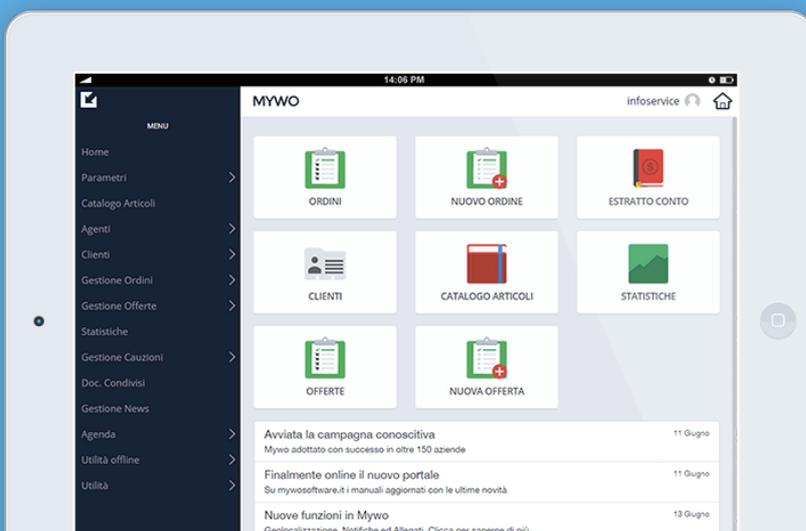
In fase di creazione del documento, si possono addebitare per ogni articolo le relative spese di trasporto e contributo CONAI. Nel listino o contratto di vendita è possibile definire il prezzo unito merce ovvero il prezzo finito concordato con il cliente comprensivo di quota trasporto e quota Conai. Tale funzionalità permette poi di ottenere le statistiche, il calcolo provvigioni e il calcolo premi/sconti al netto delle quote spese accessorie.

## STATISTICHE

Il modulo consente di analizzare con semplicità l'andamento di acquisti e vendite, consentendo di trarne informazioni a supporto decisionale. Sono previste innumerevoli tipologie di stampe ottenibili con vari criteri di selezione per ogni tipologia di analisi.

## GESTIONE ORDINI

**Mywo:** Il sistema di gestione ordini Web, rivolto sia ai clienti sia agli agenti, consente l'invio in tempo reale degli ordini ed utilizza tutte le funzionalità del gestionale, dalle politiche commerciali ai cataloghi, dalle funzionalità di ricerca alla navigazione facilitata, dalle stampe alle analisi statistiche.



## AQUA È PARTE DI UNA SUITE COMPLETA DI PRODOTTI PER IL BEVERAGE.



### PIÙ COMPETITIVITÀ

Una azienda più snella ed informatizzata, un vantaggio competitivo nei confronti della concorrenza, un migliore servizio al cliente.

### MINORI TEMPI DI RISPOSTA

Informatizzazione = efficienza. Lo studio scientifico dei processi di lavoro azzerà le possibilità di errore riducendo tempi e sprechi.

### MIGLIORE MARGINALITÀ

Tramite l'ottimizzazione dei processi, la riduzione delle inefficienze, la maggiore competitività.

### MAGGIORE CONTROLLO

Aqua consente un controllo più preciso e puntuale delle attività dell'azienda. Non lasciare nulla indietro!

[www.aquasoftware.it](http://www.aquasoftware.it)